

Yadea ist ein weltweit führendes Unternehmen in der Entwicklung und Herstellung von elektrischen Zweirädern, einschließlich Elektromotorrädern, Elektromopeds, Elektrofahrrädern und Elektro-Scootern. Bis heute hat Yadea Produkte an 50 Millionen Kunden in über 80 Ländern verkauft und verfügt über ein Netzwerk von mehr als 35.000 Einzelhändlern weltweit. Der Verkauf von Yadea-Produkten hat dazu beigetragen, 9,07 Millionen Tonnen Benzin einzusparen und 31,06 Millionen Tonnen CO<sub>2</sub>-Emissionen zu vermeiden. Das entspricht dem Pflanzen von 31,06 Milliarden Bäumen. Mit der Mission, Menschen zu helfen, „Ihr Leben zu elektrifizieren“, investiert Yadea weiterhin in Forschung und Entwicklung, Produktion und globale Expansion, um eine gemeinsame und nachhaltige Zukunft für die Menschheit aufzubauen.

## Ihre Benefits

- *Wir sind offen für verschiedene Arten von Verträgen (Arbeitsvertrag, Dienstleistungsvertrag etc...)*
- Eine verantwortungsvolle Position mit hervorragenden Entwicklungsperspektiven
- Arbeit in einem erfolgreichen und hoch motivierten Team
- Attraktive Konditionen und Sozialleistungen
- Werden Sie Teil einer renommierten Weltmarke und eines Herstellers im Bereich der E-Mobilität

*Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Unterstützung unseres Teams in Eschborn/Frankfurt:*

# Vertriebsaußendienst

## Ihre Aufgaben

- Sie helfen bei der Entwicklung des deutschen Händlervertriebskanals
- Sie übernehmen kaufmännische Verantwortung, z.B. die Sicherstellung der Umsatzziele, die Erstellung von Umsatzprognosen, die Verwaltung von Budgets und Quoten sowie die Marktbeobachtung und die Unterstützung der strategischen Produktentwicklung
- Sie arbeiten eng mit dem Key Management, dem Marketing und dem After-Sales Team zusammen
- Ein besonderer Fokus liegt auf der Entwicklung Ihres Händlerkanals: Sie identifizieren High Potentials, erstellen Entwicklungspläne, unterstützen und trainieren Ihre Kunden
- Sie sorgen für eine zeitnahe Berichterstattung an die Unternehmensleitung

## Ihre Qualifikation

- Erfahrung und Erfolg im Vertrieb von Moped oder E-Moped Produkten in Deutschland, idealerweise in einer Außendienststruktur
- Erfahrung als Repräsentant im Vertrieb
- Zu Ihren Stärken gehören hervorragende analytische Kenntnisse und strategische Fähigkeiten
- Sie haben Spaß an der Kundenberatung und verstehen sich als Trainer, um Ihre Kunden besser zu entwickeln
- Sie verfügen über gute Kommunikationsfähigkeiten, sowie verhandlungssicheres Englisch und Deutsch in Wort und Schrift
- Sie sind bereit innerhalb Deutschlands (und ggf. Europas) unterwegs zu sein
- Sie sind hochmotiviert und haben eine flexible Einstellung zur Erledigung Ihrer Aufgaben
- Can-do Mentalität

*Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und Ihren nächstmöglichen Arbeitsbeginn an: [hr@yadea.de](mailto:hr@yadea.de). Bitte geben Sie im Betreff die Stellenbezeichnung an.*