

Paaschburg & Wunderlich

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (w/m/d) im Raum Baden-Württemberg (PLZ 6 & 7)

Vertriebsprofi mit Drive?

Werde Teil unseres Teams als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (w/m/d) für den Raum Baden-Württemberg. Gestalte bei Paaschburg & Wunderlich – powered by BIHR deinen Erfolg: Gewinne neue Kunden, baue Beziehungen aus, verhandle clever und bringe unsere Produkte auf Messen und Events groß raus!

Das sind wir

Motorräder sind unsere Leidenschaft? Paaschburg & Wunderlich ist einer der führenden europäischen Distributoren für Fahrerausrüstung, Ersatzteile und Zubehör für Motorräder, Quads/ATVs und Scooter. Seit unserer Gründung 1982 haben wir uns als zuverlässiger Partner der Motorradindustrie etabliert und sind heute Teil von BIHR, Europas größtem Distributor für Motorradzubehör und -teile sowie Rider Gear. Mit BIHR als starkem Rückhalt stehen wir für ein internationales Netzwerk, das Innovation, Qualität und herausragenden Service in den Mittelpunkt stellt. Unsere Kunden profitieren von einem breiten Portfolio aus über 350 Marken, darunter etablierte Eigenmarken wie Highsider, RST, Fly, RFX, Tecnum und Vector sowie eine Vielzahl renommierter Drittmarken. Unser Ziel? Motorradfahrer in ganz Europa mit den besten Produkten auszustatten – und dabei stets neue Maßstäbe in der Branche zu setzen.

Deine Aufgaben

- Vertriebsaktivitäten und Umsatzverantwortung: Immer mit Blick auf die Vertriebsstrategie sowie die Umsatz- und Absatzziele verantwortest du die erfolgreiche Entwicklung deines Kundenportfolios und treibst aktiv neues Geschäft voran.
- Kundenbetreuung und Beziehungsmanagement: Du baust vertrauliche Kundenbeziehungen auf und bietest maßgeschneiderte Lösungen für individuelle Anforderungen. KPI ist die Zufriedenheit deiner Kunden.
- Angebots- und Vertragsverhandlungen: Du erstellst überzeugende Angebote und führst professionelle Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Markt- und Wettbewerbsanalyse: Proaktiv erarbeitest du Vertriebschancen, Marktpotenziale und Trends, denn Analysen und Recherchen gehören zu deinen Stärken.
- Berichtswesen und Dokumentation: Das Erstellen von Verkaufs- und Besuchsberichten geht dir flüssig von der Hand, da Vorbereitung, Struktur und Dokumentation (CRM-System) die drei Säulen deines Erfolgs sind.
- Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen: Mit Teamwork und Motivation bindest du interne Abteilungen wie Marketing, Produktentwicklung, Logistik und Buchhaltung in deine Arbeit ein.
- Repräsentation und Präsentation: Auf Messen, Branchenevents und Konferenzen präsentierst du Paaschburg & Wunderlich sowie das Produktpotential mit Begeisterung und kreativen Ideen.

Was Du mitbringst

- mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst oder Key-Account-Management, idealerweise in der Motorrad-, Powersports- oder Automobilbranche
- Abgeschlossenes Studium (z. B. Associate Degree) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägte Verhandlungskompetenz, insbesondere in Preis- und Händlervereinbarungen
- Sicherer Umgang mit CRM- und ERP-Systemen (z. B. SAP, Salesforce)
- Sehr gute Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil für internationale Märkte
- Grundverständnis von Marketingaktivitäten zur Unterstützung von Promotions- und Händlerkampagnen
- Bereitschaft zu häufigen Reisen für Händlerbesuche, Messen und Veranstaltungen
- Vertriebsmentalität: motiviert, strukturiert, selbstständig, kundenorientiert, ergebnis- und lösungsorientiert, kommunikativ, belastbar, lernbereit
- Teamfähigkeit und die Fähigkeit zur abteilungsübergreifenden Zusammenarbeit

Was wir bieten

- Sicherheit: Wir bieten einen Dir einen unbefristeten Vertrag in Vollzeit mit attraktiven Festgehalt.
- Starke Basis: Als Teil der BIHR-Gruppe profitieren wir von einer internationalen Struktur und innovativen Prozessen, ohne dabei den Charme eines dynamischen Mittelstandsunternehmens zu verlieren.
- Entwicklungsmöglichkeiten: Ob nationale oder internationale Projekte – wir bieten Dir vielfältige Chancen zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung. Bringe Dich ein und nutze Dein Potential.
- Teamgeist: Bei uns arbeitest Du in einem familiären Umfeld und einem herzlichen Team. Darüber hinaus ist Deine Position integriert in ein internationales, dynamisches und multikulturelles Team. Regelmäßig feiern wir uns und unsere Erfolge bei unseren Events.
- Work-Life-Balance: Gleitzeit und Regelungen für das Mobile Office sind bei uns selbstverständlich, um Deine Lebensbereiche in Einklang zu bringen.
- Interessante Benefits: Wir fördern Deine Mobilität, Deine Vorsorge und Gesundheit. Der Obstkorb, kostenlose Parkplätze und Getränke sind nur ein kleiner Teil davon. Außerdem erhältst Du Rabatte im Materialeinkauf.

Klingt gut? Dann bewirb dich jetzt!

Schicke einfach Deine Onlinebewerbung per Mail an bewerbung@pwonline.de

Am schnellsten geht es mit folgenden Informationen/Unterlagen:

- Name/ Kontaktmöglichkeiten
- Warum Du die oder der Richtige für uns bist.
- Lebenslauf mit Gehaltsvorstellung & nächstmögliches Eintrittsdatum
- Relevante Ausbildungs-/Dienstzeugnisse

Unsere Türen stehen allen Menschen offen - unabhängig von Hintergrund, Identität oder Lebensweg. Wir ermutigen ausdrücklich Bewerbungen von Personen, die sich als Teil marginalisierter Gruppen definieren. Wir glauben fest daran, dass unterschiedliche Perspektiven und Erfahrungen unsere Teams stärken und Innovationen fördern.

Wer Du auch bist, wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!