

Motoren bewegen die Welt. Seit mehr als 100 Jahren erforscht, entwickelt und produziert MOTOREX innovative, hochwertige Schmierstoffe, die sich auf dem Weltmarkt etabliert haben. Mehr als 300 motivierte Mitarbeitende engagieren sich täglich für unsere Kunden aus dem In- und Ausland.

Verkaufspersönlichkeit mit weiterführenden Aufgaben (m/w)

In dieser verantwortungsvollen Position übernehmen Sie die Marktbearbeitung in Ihrem Verkaufsgebiet und unterstützen und führen die Verkaufsorganisation in Deutschland. Als Repräsentant einer Marke mit hohem Bekanntheitsgrad verstehen Sie es, durch Ihre professionelle Betreuung den Fachhandel optimal zu bedienen. Mit Ihrem fachlich und persönlich überzeugenden Auftritt sind Sie in der Akquisition von potentiellen Kunden erfolgreich und bauen die Marktstellung weiter aus. Sie planen und organisieren Ihre Verkaufs- und Reisetätigkeit selbstständig und stellen die Erreichung der definierten Verkaufsziele sicher.

Wenn Sie über eine technische Grundausbildung und Erfahrung im Aussen-dienst verfügen sowie aktiver Motorrad-Fahrer sind, entsprechen Sie dem Idealprofil. Als starker Kommunikator und guter Zuhörer können Sie andere überzeugen und für Ihre Anliegen gewinnen. Dynamik, Flexibilität und organisatorisches Talent sind Ihre weiteren Stärken. Ihr Wohnsitz liegt im Reisegebiet.

Es erwartet Sie eine sehr verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Aufgabe in einem spannenden Umfeld.



SAV MOTOREX GmbH
MOTOREX-Schmiertechnik
Zu den Ohlwiesen 15
DE-59757 Arnsberg

Johanna Halbeisen
Tel. direkt 0041 62 919 75 15
e-Mail: jobs@motorex.com