



MV Agusta sucht Gebietsleiter/-in im Außendienst

Gebiet Süddeutschland

Zur Verstärkung des Vertriebs sucht die MV Agusta Motor S.p.A. ab September 2018 eine/n Gebietsleiter/in für Süddeutschland.

Der Vertrieb exklusiver Motorräder und ein Verständnis für italienische Herangehensweisen sind für Sie nicht nur Herausforderung, sondern auch Motivation?
Dann sollten Sie nun weiterlesen.

Die wichtigsten Aufgaben

- Betreuung der süddeutschen MV Agusta - Händler.
- Potenzialanalyse, Weiterentwicklung, Marktbeobachtung sowie Akquisition geeigneter Händler im Betreuungsgebiet.
- Optimierung der Vertriebs- und Absatzergebnisse der Sparten Motorrad, Zubehör und Bekleidung.
- Einführung und Umsetzung der MV Agusta CI – Richtlinien mit Ausgestaltung bis hin zum Store-Konzept für Multi-Brand und Mono-Brand Händler.
- Sicherstellung der monatlichen Zielerreichung im Betreuungsgebiet.
- Reporting gegenüber dem MV – Deutschland Büro, ggf. Varese / MV - Headquarter

Das sollten Sie mitbringen

- Fundierte Kenntnisse in der Motorradbranche
- Zusätzliche Erfahrungen im Bereich der B2B
- Studium oder kaufmännisch/technische Ausbildung;
- Englisch – Kenntnisse B1 und besser
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office - Anwendungen;
- Sicheres Auftreten, Kontaktfreudigkeit und Verhandlungsgeschick
- Leistungsbereitschaft, Selbstorganisation und unternehmerisches Denken
- Wohnhaft im Betreuungsgebiet, idealerweise Jahrgang 1973 - 1980

Was wir Ihnen bieten

- Leistungsgerechtes Gehalt
- Flache Hierarchien in einem eingespielten Team
- Angenehmes Arbeitsumfeld
- Firmenwagen oder km-Pauschale, Reisekosten-Erstattungen nach Vereinbarung

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte per E-Mail an unser Deutschland – Büro, Herrn Patrick Porten patrick.porten@mvagusta-assistance.de